

Luxembourg, Février 2008

2008, année de la consolidation architecturale

Tout nouveau développement de notre logiciel s'inscrit dans la logique de l'optimisation de notre future offre d'outsourcing globale.

2007 a été pour CETRELSecurities une année très chargée avec le développement d'une offre de service « MiFID », et la mise à disposition de plus d'une centaine de clients luxembourgeois d'une solution de reporting légal. 2008 sera quant à elle une année de consolidation allant nous permettre de nous recentrer sur notre métier cœur, à savoir la mise à disposition d'un middleware dédié à la gestion du signalétique valeurs de nos clients. Dans ce cadre, trois fonctionnalités seront très bientôt ajoutées à notre package de base : un nouveau module « UCITS III » allant nous permettre d'offrir à nos clients une pré-validation automatique des instruments financiers étant éligibles pour entrer dans un fonds UCITS III ; un module « Risk Management » dédié au calcul de la VaR (Value at Risk) du portefeuille de nos clients ; et pour finir un outil de population allant permettre aux utilisateurs finaux d'avoir, à distance, un accès direct sur leur signalétique valeurs géré de manière centralisée chez CETRELSecurities.

Ces trois nouvelles offres de service viendront ainsi compléter l'offre déjà très vaste de solution business pour la gestion des données financières de référence, solution à ce jour unique sur la place luxembourgeoise.

Ces développements logiciels réalisés, nous pourrons ainsi passer à la deuxième étape de notre business plan : la fourniture du solution globale de BPO (Business Process Outsourcing) allant permettre à nos clients de se décharger de l'ensemble des tâches relatives à la gestion de leur signalétique valeurs. Cette nouvelle offre, actuellement analysée en commun avec un certain nombre de partenaires, a besoin d'une solution technique robuste, flexible, et fiable. Les mois qui viennent vont ainsi nous permettre de consolider l'architecture de notre application bancaire afin de pouvoir anticiper les besoins futurs liés à cette nouvelle activité à forte valeur ajoutée.

