

Luxembourg, Novembre 2005

Acteur incontournable du monde financier luxembourgeois depuis 20 ans, et PSF de la première heure, CETREL entame une nouvelle ère dans sa carrière

Se basant sur une longue expérience de gestion d'environnements hautement sécurisés, et avec une réputation inégalée en termes de continuité de services, CETREL a en effet décidé d'étendre son offre commerciale avec pour objectif de supporter les acteurs de la place financière dans leur approche de réduction des coûts opérationnels.

Le premier pilier de cette nouvelle stratégie se présente sous la forme de son offre 'signalétique valeurs'. En effet, « le coût de maintenance, enrichissement, et intégration de ces données essentielles est actuellement estimé à plus de EUR 25 mio à Luxembourg », estime Luc Holper, conseiller permanent du Comité de Direction et responsable Business Development de CETREL, « Et ce, en excluant le coût résultant du manque de qualité des données fournies, et pouvant mener à plus de 30% d'échec lors de transactions financières ».

L'offre pour le signalétique valeurs a été mise en place en partenariat avec la société suisse ABI Informatic, partenaire de référence de groupes tels UBS, Crédit Suisse, ABN AMRO, la bourse suisse, BCEE, Nomura, etc. Cette nouvelle solution permet ainsi aux acteurs financiers de réduire drastiquement le coût de maintenance, gestion, et intégration des données de référence grâce à l'utilisation d'une plateforme mutualisée opérée depuis CETREL.

Capable d'intégrer les flux de données des plus grands fournisseurs de données financières (Telekurs, WM, Reuters, Bloomberg, ...) ainsi que les flux Swift, cette solution complète permet de collecter, comparer, enrichir et automatiser la mise à jour des données statiques et dynamiques acquises par les acteurs financiers auprès de ces différents fournisseurs. Ensuite, grâce à des interfaces existantes avec les principaux packages bancaires, l'offre de service de CETREL permet d'automatiser tant l'ouverture que la mise à jour de titres pour ses clients.

D'après Jean-Marc Fandel, CEO de CETREL, cette solution pragmatique et rapidement déployable, permettra aux acteurs de la place d'automatiser et d'optimiser l'ensemble de la chaîne de traitement, tout en diminuant les risques et coûts liés à des lourds projets d'intégration. A base d'une structure de prix entièrement variable (en fonction du nombre d'instruments utilisés), la solution de CETREL permettra de réduire de manière significative les coûts d'exploitation de ses clients.

« Mettant en avant l'importance de la notion de partenariat dans toute approche d'externalisation, CETREL veut ainsi permettre aux entreprises du secteur financier de se recentrer sur le cœur de leur métier, tout en favorisant le passage d'une structure de coûts fixes en coûts variables », complète ainsi Renaud Oury en charge des projets de diversification chez CETREL.

Une présence locale forte, un soutien des plus grands acteurs de la place, une expertise reconnue, ainsi qu'une équipe de professionnels dédiés à la satisfaction de ses clients finaux permettront à CETREL de renforcer sa position d'acteur incontournable de la place financière.

